

# Speed-Check



Wo stehe ich?

Wo will ich hin?

		Bitte in jeder Zeile für <u>einen</u> Wert entscheiden										
1. Potenziale	Ich bin unsicher mit meinen Potenzialen und damit, sie zielorientiert auf (mein Business und) meine Kunden anzuwenden.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich kenne meine <b>Potenziale</b> genau und wende sie <b>zielorientiert</b> auf (mein Business und) meine Kunden an.
2. Mindset	Ich habe große Probleme damit, gezielt Akquise zu machen und meine Produkte zu verkaufen.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	<b>Akquise macht mir Spaß</b> - mit potenziellen Kunden führe ich selbstsicher Gespräche über meine Produkte und Leistungen.
3. Preise	Es fällt mir sehr schwer, meinen Preis zu nennen.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich stehe zu meinem <b>Preis</b> und kommuniziere ihn <b>selbstbewusst</b> .
4. Sales Skills	Ich weiß sehr wenig über Sales Techniken und wende entsprechend wenige an.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich kenne viele verschiedene <b>Sales Techniken</b> und wende diese <b>raffiniert und erfolgreich</b> an.
5. Kommunikation	Ich bin sehr unsicher in der Gesprächsführung mit meinen Kunden.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich bin sicher und <b>souverän</b> in der Gesprächsführung mit meinem Kunden.
6. Self Management	Akquise bereitet mir Stress und Druck von allen Seiten.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich bin effektiv im Vertrieb. Ich bin <b>frei</b> und <b>ausgeglichen</b> .
7. Female Attraction	Ich mag es nicht, im Verkaufsgespräch so weich zu wirken und gebe mich eher hart.	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	Ich bin selbstbewusst, sehr <b>abschluss sicher</b> und setze meine weiblichen Stärken <b>herzlich</b> ein.

## Deine nächsten Schritte

Schick mir das ausgefüllte PDF an [kontakt@manuela-wieder.de](mailto:kontakt@manuela-wieder.de)

Vereinbare gern auch gleich ein inspirierendes Strategiegespräch mit mir: [Klick für Termin](#)

Dann lass uns darüber sprechen, wo Du stehst und wie Du Deine Ziele erreichen kannst.  
Ich freue mich auf das Gespräch mit Dir!